



商品開発サービス のご案内

MACHICOCOを「外部の商品開発部門」として
お使いいただくためのご案内です。

株式会社MACHICOCO 図面が読める技術商社

大阪府東大阪市川俣本町11-10 / k.toya@machicoco.co.jp

1. 企画から量産までを、一つの窓口で管理します

MACHICOCOが行うのは、製造できる会社をご紹介することではありません。
企画の段階から入り、商品として市場に出せる状態まで、一つの窓口で管理します。

商品企画をお持ちの会社様に、**製造会社ごとの個別のやり取りを社内に発生させない体制**をご提供します。

MACHICOCOが一つの窓口で管理する範囲

仕様整理

›

技術検討

›

製造先選定

›

試作

›

評価

›

改善

›

量産

この一連の流れを、製造会社ごとに個別に進めるのではなく、当社が一括してお引き受けします。

2. 商品の一つ製品化するまでに、これだけの業務が発生します



商品企画を増やすほど、製造以外のこれらの業務も増えます。

企画段階

- 要望・仕様の整理
- 目標価格の設定
- 素材・構造の検討
- 製造方法の検討

開発段階

- 製造会社の探索
- 各社への仕様説明
- 技術打ち合わせ
- 見積取得・比較
- 試作手配
- 試作品の評価
- 改善内容の整理

量産段階

- 製造条件の確定
- 品質基準の設定
- 納期調整
- 検品方法の決定
- 梱包・納品条件の調整

この範囲を、MACHICOCOがお引き受けします。

3. 御社には、商品とブランドの判断に集中していただきます



「どんな商品にしたいか」「どの商品を販売するか」。この判断を御社に残し、技術側の業務を当社が引き受けます。



各専門メーカー・加工会社（代表が金型製造で17年かけてつくった技術者ネットワーク）

4. ご依頼は、この3つの型のいずれかで始まります

図面がある場合も、アイデアだけの場合も、同じ窓口でお受けします。

A | 新しい商品を 企画から開発する

商品にしたい内容だけをお伝えいただき、素材・構造・工法・製造先をこちらで組み立てます。図面はなくてかまいません。

B | 既存商品を 復刻・再量産化する

製造が止まっている商品を、現在調達できる材料と加工方法で組み直し、再び量産できる仕様に整えます。

C | 既存商品を 改良・原価改善する

品質・原価・納期のいずれかを変える目的で、素材や工法、製造先を見直します。金型や治具の作り替えも含まれます。

3つのいずれも、「**作りたいもの**」と「**目標価格**」の2つが決まっていれば着手できます。

「作りたいもの」を伺えば、作り方はこちらで組み立てます

「どこに頼めばいいのか」「誰に言えばいいのか」を調べる時間が、社内からなくなります。

MACHICOCOが直接つながっている加工技術

金属加工

木材加工（NCルーター）

樹脂・ゴム成形

シリコン成形

シルク印刷

レーザー彫刻

表面処理・メッキ

ショットブラスト

アクリル加工

3Dプリンター

作りたいものを伺えば、作り方を組み立てます

「こういう物が作りたい」だけで結構です。素材・工法・発注先はこちらで組みます。

一社ずつ問い合わせる必要がありません

当社が技術窓口となり、必要な職人へ直接、技術相談を行います。

複数の作り方を並行して比較します

一つずつ当たるのではなく、同時に走らせて比較し、成立する案をご提示します。

企画が止まったとき、成立する案を並べてお出しします

「企画はあります。形にする方法が決まりません」。そこで止まっている案件を動かします。

複数の案をお出しします

ひとつの答えを出すのではなく、成立する案を並べ、比較してお選びいただけるようにします。

他業種の技術を持ち込みます

金属で解決していたことを樹脂で、布では難しいことを薄膜で。業種をまたいだ引き出しから案を出します。

「できない」で終わらせません

素材や工法を変えて成立する場合があります。ご要望の目的から逆算してご提案します。

同じ目的に対して、素材の違う案・工法の違う案・形状を変える案を並行して検討します。

試験片や試作品は同じ条件で作ри、比較評価表にしてお渡しします。

企画の初期段階からご相談いただくほど、お出しできる案が増えます。

品質と量産性を、開発段階から確認します

「試作はできたが量産できない」「量産すると価格が合わない」「製造会社を変えると品質が変わる」。
これら为了避免、開発の段階で量産を前提に確認します。

開発段階から確認する項目

材料調達性

加工方法

品質基準

製造ばらつき

原価

ロット

検品

梱包

デザインや試作品だけを完成させるのではなく、継続して販売・製造できる商品にすることを前提に開発を進めます。
量産に入ってからの手戻りを、開発段階で防ぎます。

社内の商品開発業務が減ります

製造会社との連絡、見積取得、試作の日程調整。商品開発では多くの調整業務が発生します。
MACHICOCOを開発窓口とすることで、複数の製造会社と個別にやり取りする必要を減らします。

MACHICOCOがまとめて担当する業務

製造会社探索

技術相談

見積依頼

見積比較

試作手配

課題整理

改善依頼

スケジュール確認

量産条件整理

御社には

**必要なお判断事項を整理した状態で
ご提示します。**

社内では「調べる・探す・調整する」時間を減らし、商品企画・販売・ブランドづくりへ時間を使える状態をつくれます。

商品開発が「案件」から「仕組み」に変わります

一案件ごとに関係を終了させません。開発の中で得られたものを、次の商品開発へ引き継ぎます。

1案件目

- 製造会社
- 加工条件
- 品質基準
- 原価情報

2案件目

- 素材会社
- 評価方法
- 試験データ
- 量産条件

3案件目以降

- 過去案件の知見を初期条件に
- 実績のある製造先を再利用
- 評価方法をそのまま流用
- 探すところから始めなくてよい

蓄積

御社専用の「商品開発・製造ネットワーク」が育っていきます。

商品開発を重ねるほど、次の企画の立ち上がりが早くなります。これは、案件ごとの発注では得られない部分です。

5. 継続してご契約いただくと、業務の進み方がこう変わります



現在の商品開発	MACHICOCOとの継続契約後
商品ごとに製造先を探す	MACHICOCOが候補先を選定
製造会社ごとに説明する	MACHICOCOが技術窓口になる
見積条件が揃いにくい	条件を整理して比較
試作の進捗を個別に管理	MACHICOCOが進行管理
技術課題を社内で整理	技術者と直接協議し整理
商品ごとにゼロから開始	過去の開発情報を次の商品へ引き継ぐ
一案件ずつしか進めにくい	複数案件を並行して管理

目指す状態

「作りたい商品が出てきた時に、まずMACHICOCOへ相談する。そこから商品化までの道筋が見える」

6. 最初の3か月で、毎月ご判断に使える成果物をお出しします



口頭の報告ではなく、社内で回覧・判断に使える書面でお渡しします。

1

MONTH 1

調査・仕様整理

成果物

要求仕様書

技術課題一覧

候補材料

候補製造方法

候補企業

2

MONTH 2

試作・比較

成果物

比較評価表

試作仕様

概算原価

課題一覧

3

MONTH 3

評価・量産条件決定

成果物

推奨仕様

改善内容

量産方法

製造ルート

次段階見積

3か月目の成果物をご覧いただいたうえで、4か月目以降の進め方をご相談させていただきます。

7. 3か月後に、4つの観点でご評価いただきます

最初の3か月は、商品の開発だけではなく、MACHICOCOを継続的な商品開発の窓口として使う価値もあわせてご確認ください期間と考えております。

SPEED

スピード

商品企画から試作・見積までの進捗が早くなったか

QUALITY

品質・量産性

技術・品質・量産性まで含めて判断できるようになったか

WORKLOAD

社内業務

製造会社探索や調整など、社内業務が減ったか

DEVELOPMENT

開発体制

新しい商品企画を進めやすい体制になったか

この結果をもとに、4か月目以降の継続契約の内容をご相談いたします。
3か月の時点で「続ける価値があるか」をご判断いただける形にしております。

8. ご費用



まず3か月で成果を確認いただき、そのうえで継続をご判断いただく流れです。

STEP 1 3か月プロジェクト

商品開発プロジェクト

150,000円／月～ × 3か月

合計 450,000円～（税別）

案件の難易度により変わります

対象：1案件

要件整理 / 技術調査 / 素材調査

加工先探索 / 比較案作成 / 見積調整

試作進行 / 課題管理

スケジュール管理 / 随時相談

3か月後の評価

SPEED

QUALITY

WORKLOAD

DEVELOPMENT



継続判断

STEP 2 4か月目以降

商品開発 月額契約

継続的にご相談いただける体制

月額 200,000円～（税別）

案件の難易度・件数により変わります

「外部商品開発担当」として

新商品企画 / 既存商品の改良

製造先変更 / 原価改善

案件ごとにご契約を締結するのではなく、
日常的にご相談いただける体制です。

※ 上記は当社の開発・進行管理費です。材料費、試作加工費、金型費、治具費、量産費、梱包・送料は別途実費となります。

※ 4か月目以降のご契約は、3か月の成果をご確認いただいたうえでご判断ください。3か月で終了いただいても構いません。

9. 技術・ネットワーク・進行管理・開発体制をご提供します



当社がご提供するの、製造会社のご紹介ではありません。

技術と発想の引き出し

製造現場で培った知識をもとに加工会社と直接協議し、作り方とアイデアの両方をお出しします。

ネットワーク

金属・樹脂・ゴム・木材・印刷など、複数技術を横断して製造体制を組みます。

プロジェクト管理

仕様・価格・品質・納期を整理し、商品化まで進行いたします。

商品開発体制

案件ごとの知識と製造ネットワークを蓄積し、次の商品開発へつなげます。

これらを一つの窓口にまとめることが、継続契約で御社が得られる部分だと考えております。



「製造を依頼される会社」ではなく、 一緒に商品をつくる開発の窓口へ。

商品アイデアが生まれた段階からご相談いただき、次の4点を整理いたします。

どう作るのが

どこで作るのが

いくらで作れるのが

量産できるのが

そのうえで、商品として市場へ出せる状態まで一緒に進めます。

次にお決めいただきたいのは、**最初の3か月で扱う商品**と、**開始月**の2点です。

会社名	株式会社MACHICOCO
所在地	〒577-0064 大阪府東大阪市川俣本町11-10
連絡先	E-mail : k.toya@machicoco.co.jp / TEL : 06-6720-8735
サイト	www.machicoco.co.jp/product-development/